

Plan riba mesa pa Aruparking y comercio pa colabora pa rebiba comercio

ORANJESTAD - E plan cu tin riba mesa pa Aruparking y comerciantenan den Oranjestad ta pa traha hunto pa rebiba e comercio bek segun Teo Croes, director di Arubus.

“E reunion a bay den un esfera hopi bon, hopi informacion a wordo duna y tambe a intercambia ideanan. Tabatin un plan caba pa bay bishita e comerciantenan un pa un pa por wak den ki sentido por traha cu otro cu por yuda otro. A bin varios sugerencia di nos banda mes y a bin di banda di Camara di Comercio, con nos por bay haci propaganda hunto. Con nos por bay haci cierto cosnan hunto cu por trece mas hende pa caya grandi. Pero e simpel



hecho cu a muestra e comerciantenan tambe caba ta cu e uzo ya caba pa para pa bay den caya grandi, a aumenta

drasticamente. E siman number 3 tabata tin un averahe di 9000 auto cu a parkeer, ya e ultimo siman, el a bay 11 mil y algo. Ya caba ta mira cu e interes ta creciendo y cu e flow tey,” Sr. Croes a splica.

Locual cu kier haci ta algun propaganda mas, hunto cu e comerciantenan uzando e mesun parkeermeters, etc. Ta plannan cu tin cu elabora internamente ainda, pero si e intencion ta pa yuda e comerciantenan tambe te unda cu por.

Solucion

“Un bon solucion pa atrae hende cual ta pensando ta e diferente factor cu ta pensando riba dje y kier input di e doñonan di tienda y con nos

por yega na nan,” tin diferente forma, segun Sr. Croes. Incluyendo propaganda den e mashinnan. Esey ta un di e puntonan di salida, pero tambe locual cu kier haci ta sinta brainstorm un rato kico mas por haci. E simpel hecho cu ta wak caba cu e fluho a cuminsa subi, ta den beneficio di tur e comerciantenan, el a agrega.

A puntra Sr. Croes si e multitud cu tabata bay den caya lo bay bek segun plannan, e director a bia cu e no sa cu e multitud ta wordo midi pero si cu e fluho a bira mas hopi. “Tin hopi hende cu ta papiando cu nan cu awor tin luga di para, nan ta bayendo den caya. Normalmente ta yega mainta, ya 7or y mey of cuarto pa ocho tur e luganan ta ocupa pa trahado. Tur hende cu kier bay den caya ta dal dos ronchi y despues ta bay otro luga caminda cu nan por cumpra pafo. Awor nan por yega bay di biaha y haci nan compras.

El a sigui splica cu otro cos cu ta bin ta facilita e cliente, cu di manera cu e ta keda tiki mas den caya. Si tin e tendencia cu nan tin cu cana bin bek, bin na un mashin pa nan por re carga pa nan extende nan tempo, pa ora nan yega ey, nan kier bay. Awor kier pone mas mashin den caya grandi, tin caba pero lo pone un 4 mas di manera cu e cliente no

mester bay bek na su auto. Of bay bek den e area unda el a para su auto of bay bek na e mashin inicial. E mashin lo ta disponibel den caya y nan por sigui shop.

Den diano aki lo bay cuminsa bishita algun comerciante y otro siman Camara di Comercio lo bay yama un reunion cu tur tiendanan cu ta desea pa tene discusionnan necesario y pa nos haya input di nan banda tambe. Sinembargo e plan te cu aworaki ta promocion y pa duna asistencia na e tiendanan. “E plan aki lo bay ta negoshi pa negoshi y tambe full Oranjestad. Mester bay elabora esaki ainda y con leu ta yega realmente cu esaki.”

Segun Sr. Croes a sigui splica e comerciante por paga pa e consumidor, algun di e tiendanan ta haciendo esaki caba. Si nan cumpra por ehempel riba 35 florin of riba 50 florin, e comerciante ta paga e 1 florin di parkeer, segun Croes. Esaki ta sosode caba na diferente parti rond di Aruba caba y por ta un solucion pa e comerciante y pa e consumidor por drenta Playa.

E ta algo cu ta un uzo comun caba. Sr. Croes a uza ehempel di si bay aeropuerto si come over di tanto placa den e restaurant ubica eynan, nan ta paga e ticket di parkeer, asina Sr. Croes a termina bisando.

